

삼성증권 법인 토탈 솔루션



2023. 07

삼성증권 SNI/법인전략담당

CONTENTS

삼성증권 법인 조직 소개

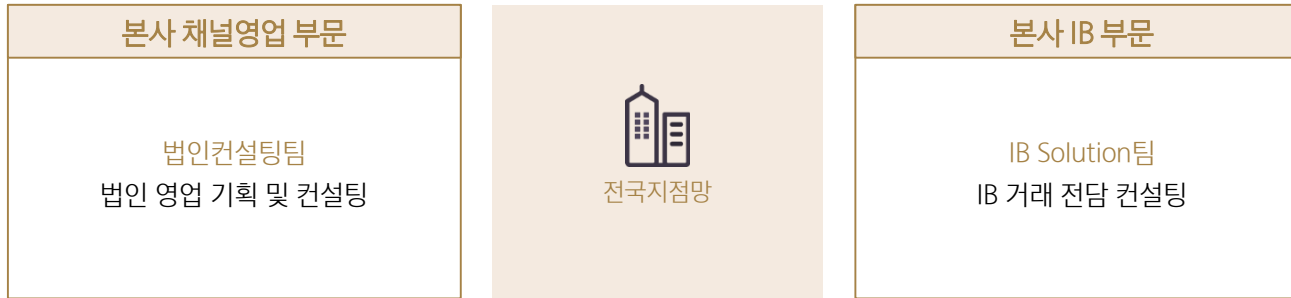
1. 삼성증권 법인 토탈 솔루션

2. 삼성증권 특화 서비스

삼성증권 법인 토탈 솔루션 조직

- ▶ 법인 고객 전담 컨설팅 부서를 비롯해 홀세일, IB, 리서치센터, 제휴 기관 등 사내 외 전문가들의 역량을 결집해 차별화 된 서비스를 제공

▶ 법인 전담 부서



▶ 유관 부서

Wholesale	IB	리서치센터	상품지원
<ul style="list-style-type: none"> • Equity Sales팀 • Sales Trading팀 • 채권영업팀 • AI영업팀 • PBS팀 	<ul style="list-style-type: none"> • Capital Market본부 • Advisory본부 • Corporate Finance본부 • IB Solution본부 • PI본부 • 대체투자본부 • 부동산PF본부 • 프로젝트금융본부 • 부동산투자팀 	<ul style="list-style-type: none"> • MACRO • Equity • ESG연구소 • 투자정보팀 	<ul style="list-style-type: none"> • 상품개발팀 • Wrap운영팀 • 채권상품팀 • 신탁팀 • Private Deal Sourcing팀 • OCIO운영팀

▶ 외부 제휴기관

<ul style="list-style-type: none"> • 삼일회계법인 • 한영회계법인 • 안진회계법인 	<ul style="list-style-type: none"> • 로커스캐피탈파트너즈 • 한올회계법인 • 한국M&A거래소
--	--



PART 01

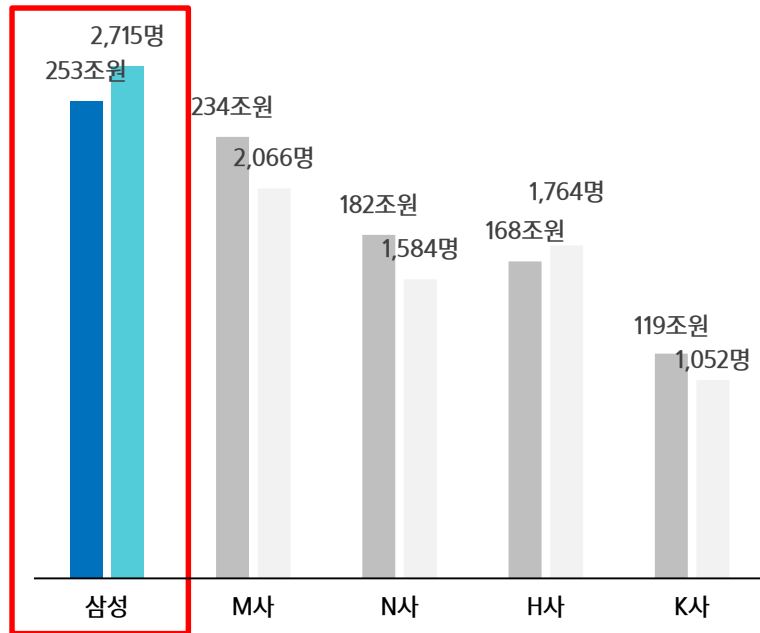
삼성증권 법인 토탈 솔루션

- 성장 전략
- 자금 조달 전략
- 지속 가능 경영 전략

[성장전략] IPO

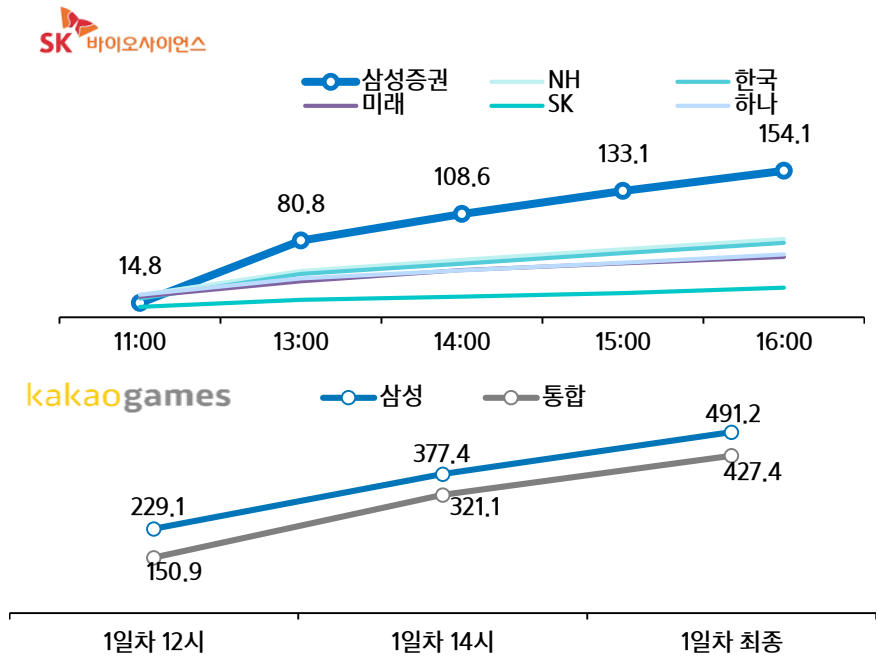
- ▶ 삼성증권은 전사적 역량을 총 동원하여 발행사의 성공적인 IPO를 지원
- ▶ 증권사 최대규모의 Retail 고액자산가를 보유하고 있어, 이들의 높은 청약 예치금을 바탕으로 공동 주관사를 압도하는 Deal 전체의 청약 모멘텀 및 흥행을 선도 ('22년 5월 예탁자산 300조, 초고액자산가 3,306명)

증권사별 예탁자산 및 초고액자산가 수 비교



* 삼성증권 정리, 2022년 12월 말 기준, 초고액자산가는 30억원 이상 예치 고객

청약 1일차 높은 경쟁률 견인하며 Deal 흥행 유도



* 삼성증권 정리

[성장전략] M&A

- ▶ 삼성증권은 국내 기업금융의 선두주자로 M&A 자문, 자본 시장, 자산관리 Research 등 다양한 금융서비스를 제공하는 대한민국 대표 종합 금융투자회사
- ▶ 또한, 중소형 M&A를 원하는 고객에 대한 M&A Flea Market을 운영하여 중소기업, 기관투자자, PEF를 연결한 중소형 M&A 시장에서도 다수의 거래를 성사

2016 - 2021 M&A League Table

(거래 건수)		(단위: 십억원)	
Samsung Securities	50	23,576	
Morgan Stanley	48	96,961	
Goldman Sachs	40	66,764	
JP Morgan	38	64,896	
Credit Suisse	38	55,625	
Citi	31	47,185	
NH Investment & Securities	28	19,932	
BofA Merrill Lynch	19	58,306	
Nomura	16	38,830	
Lazard	14	16,799	

* 블룸버그 리그 테이블 Completed 거래 건수, 회계법인 제외 기준

국내외 M&A 네트워크 및 플리마켓

국내

- 삼일회계법인 **SAMIL** 삼일회계법인
- 한영회계법인 **EY** 한영
- 한국M&A거래소 **KMX** 한국M&A거래소

해외

- 로스차일드 **Rothschild & Co**

[M&A 플리마켓]

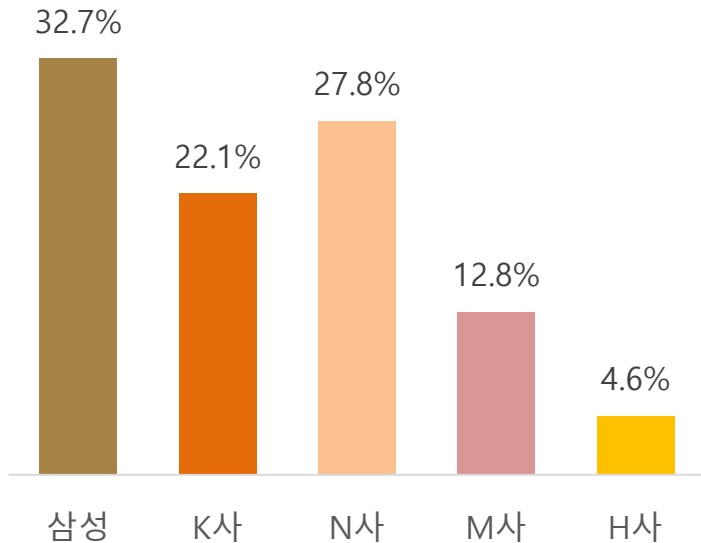
소개	M&A 의사를 가진 당사 법인들을 매칭해 드리거나, 외부 제휴 기관을 통해 M&A를 진행시켜 드리는 삼성증권의 자체 Platform
제휴업체	삼일회계법인, 한영회계법인, 안진회계법인, 로커스캐피탈파트너즈, 한울회계법인, 한국M&A거래소
강점	<ul style="list-style-type: none"> · 삼성증권 지점을 통해 쉽고 편리한 M&A 자문 가능 · 삼성증권의 기존 보유 M&A 매물 뿐만 아니라 대형 회계법인 등 제휴업체의 매물 매칭으로 시간 비용 최소화 · 제휴업체 M&A 전문가와 초기 상담 및 Q/A로 빠른 공금증 해소

* 삼성증권 정리

[성장전략] OCIO(Outsourced Chief Investment Officer)

- ▶ 삼성증권은 '15년부터 전담조직을 운영해 왔으며 연기금, 공공기관, 재단, 저축은행, 상장사, 일반 법인 등 다양한 유형의 법인 맞춤형 운용을 진행
- ▶ 단기자금 뿐만 아니라 국내외 주식, 채권, AI 등을 활용한 적극적인 투자에서도 시장을 선도

[5대사 민간 OCIO M/S]



* 삼성증권 정리, 2022년 12월 말 기준

[삼성증권 OCIO 장점]

- 
풍부한 법인자금 운용 경험
 15년부터 법인자금 운용을 위한 별도 조직 운영
 공사, 공공기관, 일반법인, 학교법인, 재단 등 다양한 수익자의 니즈 충족
- 
전사 역량이 결집된 운용 프로세스
 OCIO운용팀, 리서치센터, 포트폴리오전략팀 등의 분야별 사내 전문가 집단이 협업
 전문화되고 차별화 된 포트폴리오 종목 선정 및 투자 솔루션 개발
- 
차별화된 자문 서비스
 고객 특성/상황/목적에 맞는 포트폴리오 제안 및 성과관리
 자금조달, M&A, 퇴직연금, 세무, 부동산 등 당사 IB 조직 활용한 경영관련 솔루션 제공
- 
체계적인 리스크 관리
 신용 평가사의 등급 기준과 당사 자체적인 신용 등급 기준 동시 적용
 운용 부서와 리스크 관리 부서 간 정기적인 협의를 통해 신용 리스크 모니터링

[성장전략] IR/리서치 서비스

글로벌 컨퍼런스

2022년 19회를 맞이하는 국내 최대 규모의 IR행사로
'04년 이래 총 1만명의 국내외 기관 투자자, 국내대표 기업 CEO, 산업 전문가, IR 담당자들이 참석

Corporate Day

산업/업종별 선도 기업과 기관투자자 간 정례 세미나를 진행하며, 당사 법인 영업 네트워크를 활용해
각종 기업설명회 개최 기회를 제공

전략 컨설팅

경제/산업 전망, 원자재 동향, 해외시장 동향 정보 등을 맞춤형으로 컨설팅
※ 애널리스트 방문 컨설팅

※ 삼성 글로벌 컨퍼런스

- ▶ 국내 최대 규모의 IR행사로 금융전문가들의 투자전략과 동향을 공유




[글로벌 컨퍼런스 현장, 호텔신라]


※ 본 정보는 극비이며, 삼성증권 고객만을 위하여 작성되었습니다. 삼성증권의 서면 동의 없이 수정하거나 제3자에게 전달할 수 없습니다.

[성장전략] IR/리서치 서비스

▶ 리서치센터 비상장솔루션팀이 신설되어 비상장기업 커버리지를 확대하고 있습니다.

신뢰에 가치로 답하다 **삼성증권** 

신뢰에 가치로 답하다 **삼성증권** 

CES 2021 비상장기업

안녕하십니까?

금번 CES 2021 행사는 COVID-19로 더욱 가속화된 디지털로의 전환과 5G,모빌리티,시동차세대 기술이 적용된 신산업들이 보다 더 빠르게 우리의 현실로 다가서고 있다는것을 느끼게 해주고 있습니다.

이에 삼성증권 리서치센터 주관으로 금번 CES 2021 행사에 참석한 비상장 기술기업 (자율주행, 시업제) 7개사 CEO분들을 모시고 Untact Forum을 개최하게 되었습니다.

금번 행사 참석을 통해 미래 산업의 패러다임 변화를 이해하고 새로운 투자 기회를 찾는 데 많은 도움이 되시길 기원합니다.

삼성증권 리서치센터장 **오 현 석**
윤 석 오

행사 개요

- **주 제** CES 2021 비상장기업 Untact Forum
- **일 자** 2021년 1월 27일 수요일 (09:30~16:20)
- **진 행** 웹엑스(Webex) * 행사 당일 사전 등록된 고객 분들께 접속 ID와 Password를 제공할 예정입니다.

Program

시간	참가 기업	발표자	
09:30~09:40	CES 2021 takeaway (Part1)	임은영 팀장 (IV/모빌리티팀)	
오 전	09:40~10:20	SOS LAB (레이더 / 모빌리티)	정지성 대표 (CEO)
	10:20~11:00	TEGWAY (발전소자 / IoT)	정승호 부사장 (CFO)
	11:00~11:40	Algo Care (영상관리 솔루션 / IoT)	정지원 대표 (CEO)
13:30~13:40	CES 2021 takeaway (Part2)	이종욱 위원 (테크팀)	
오 후	13:40~14:20	H ROBOTICS (비대면 재활로봇 / IoT)	구익모 대표 (CEO)
	14:20~15:00	Bronie (프리전업 충전기 / IoT)	명신휘 대표 (CEO)
	15:00~15:40	Bitsensing (레이더 / 모빌리티)	이재은 대표 (CEO)
	15:40~16:20	VT TOUCH (비접촉 터치 / IoT)	김도원 대표 (CEO)

상기 프로그램은 주회사의 사정요인으로 변경될 수 있습니다

▶ 상기 7개 비상장기업에 대한 강력한 기업소식은 다음 페이지를 참조해 주시기 바랍니다.

신뢰에 가치로 답하다 **삼성증권** 

직방 (비상장)

한국 프롭테크 선도 기업, 중개를 넘어 라이프 플랫폼으로

- 2012년 소형주거 임대차 중심의 중개플랫폼으로 시작, 허위매물에 강경한 대처
- 2018년 '호갱노노' 인수로 아파트 시장 진출 본격화, 최근 모바일 모델하우스도 성과
- 부동산 매출 광고수익 구조에서 다양한 솔루션 제공으로 위험 확장

WHAT'S THE STORY?

부동산 중개플랫폼으로 시작한 최대 프롭테크: 2010년 설립, 2012년 온라인 부동산 중개서비스를 시작한 현재 국내 최대의 프롭테크 기업, 2015년 매출 121억원에서 2020년 458억원으로 꾸준히 증가, 2019년 영업손실 42억원으로 4년만에 적자를 시현한 이유는 중개플랫폼의 고질적 문제로 인식되는 허위매물 차단을 위한 검증과정 강화, 서비스 신뢰도를 위한 인력 확충, 마케팅비 증가의 영향, 2020년에 다시 흑자전환했으며 순이익 기준 74억원으로 사상 최대치 시현, 2019년까지 누적 투자 수익액은 2,280억원

모든 연령층을 겨냥한 종합 플랫폼으로: 초창기 원/투룸 등 소형주거의 정보와 직접 찍은 방사진을 제공, 직방이라는 서비스 명칭이 탄생, 소형주거 중개 정보로 시작했으나 2016년 아파트 정보 서비스를 시작해 고객층이 30~50대로 확대됨, 2018년 아파트 실거래가 정보를 제공하는 '호갱노노'를 인수하며 진출 가속화, 호갱노노 포함 시 부동산 앱 월간 순이용자 수는 322만명에 육박, 2위 대비 4배 남짓 많은 수준, 최근에는 완공 부동산의 유통뿐 아니라 개발과 운영까지 확장하며 2020년 매출이 전년대비 10% 증가, 매출에 기여한 '모바일 모델하우스' 서비스는 'DMC 리버라이' 등 20여개 현장에 적용, 코로나19로 높아진 비대면 수요에 최적화된 서비스를 제공, 그 외 '우리집 컨시어지' 등 입주인 편의서비스를 런칭하는 등 아파트, 세어하우스, 상업용 부동산, 컨시어지 등 방대한 영역에 걸친 활발한 기업인수를 통해 개인의 생애주기에 모두 관여하는 라이프 플랫폼으로 성장 기반을 확보

다양한 유관산업이 밀집하는 귀심점: 부동산 매출 광고가 주요 수익원이던 중개플랫폼의 한계를 극복하고 있음, 기업인수로 인수기업의 이용자 데이터를 공유해 상품/생애주기별 맞춤형 정보를 제공할 뿐 아니라 2019년 프롭테크 전문 벤처캐피탈인 '브리즈인베스트먼트'

카카오 모빌리티 (비상장)

라이드 헤일링 1위, 플랫폼 확장의 시작

- 플랫폼 사용자 2,800만 명의 명실상부 국내 1위 라이드 헤일링 최강자
- 택시 가맹 서비스 사업 성장과 함께 2021년 흑자 전환 예상
- 플랫폼 내 서비스 확장으로 성장성 유지 예상

WHAT'S THE STORY?

기업 개요: 2017년 5월 케이엠 컴퍼니로 설립, TPG 캐피탈로부터 5천억원을 투자를 받으면서 설립되어 기존 카카오의 스마트모빌리티 사업 부문을 이전, 2018년 9월 타고솔루션즈의 지분 100%를 인수하며 카카오택시를 출시, 현재 9개의 택시 회사 인수를 통해 약 900개의 면허를 보유하고 있으며 이외에도 택시 가맹 사업, 대리운전, 주차 서비스 등을 영위, 2021년 카카오와 구글로부터 각 2,200억원, 565억원의 투자를 받음.

대리운전 프로그램사 인수 시너지 확대: 대리운전 사업은 카카오 모빌리티의 택시 사업 본격 진출 이전부터 지속적인 수익을 내고 있던 사업 부문, 4조 규모의 대리운전 시장 점유율 확대를 위해 2020년 프로그램사인 풀마너를 인수, 인수 시너지 효과로 대리운전 시장 점유율 확대 예상.

국내 라이드 헤일링 1위, 성장은 시작: 택시 시장 점유율 2020년 약 6%로 시장 1위, 호출 서비스의 경우 시장의 80%를 점유하고 있음, 기존 시장 점유율 확대와 신사업 확장으로 2020년 매출액 2,800억원, 영업손실 130억원으로 매출액은 168% 성장, 영업손실은 절반 수준으로 감소, 2021년에도 유사한 수준의 성장성을 보여줄 흑자 전환 기대.

연이은 인수와 JV, 플랫폼 내 서비스 확장: 카카오 모빌리티는 연이은 인수를 통해 서비스를 확장하고 있음, 2018년 주차 업체인 파킹클라우드에 이어 2021년 팻 택시 업체 '핏미업', 렌터카 중개업체인 '딜카'를 인수, 퀵 서비스 시장까지 진출하며 플랫폼 내 서비스를 확장.

리스크: 우버와 티맵 모빌리티의 JV인 우티가 4월부터 영업 시작, 본격적인 경쟁 돌입에 따른 마케팅 비용 증가로 인한 비용 부담 존재, 정부 규제는 대부분 해결 되었지만, 택시 업

[자금조달 전략] 메자닌 증권

- ▶ 최근 3년간('20년~'22년) 약 7,300억원 규모의 메자닌 증권 발행 실적을 보유하고 있으며, 풍부한 고객 네트워크를 기반으로 신속한 투자자 유치 및 자금 조달 지원

No.	Closing일	발행회사	Deal 구분	Deal 규모(억원)
1	2020/01/09	에****	EB	150
2	2020/03/06	위**	EB	407
3	2020/06/19	차****	CB/BW	750
4	2020/08/12	프*****	CB	250
5	2020/10/30	에*****	CB	210
6	2020/11/25	에*****	RCPS	400
7	2021/01/01	에*****	RCPS	322
8	2021/03/12	노***	CB/BW	200
9	2021/04/22	메***	RCPS	650
10	2021/08/30	이**	RCPS	300
11	2021/10/26	한***	CB	500
12	2021/11/19	왓*	CB	200
13	2022/03/14	위**	EB	270
14	2022/04/20	서*****	EB	250
15	2022/04/29	세****	EB	350
16	2022/09/30	씨*****	RCPS	100
17	2022/10/21	티****	CB	100

* 삼성증권 정리

[자금조달 전략] 유상 증자

- ▶ 오랜 자문 경험을 기반으로 대주주의 자금 부담 수준, 할인 발행에 따른 주가 하락 수준을 시뮬레이션하여 최적의 할인율을 산정하고, 이를 통해 각 법인의 상황에 최적화된 발행 자문을 수행

주요 유상증자 주선 실적: '15년 하반기 이후 15건의 유상증자 수행, 주요 빅딜 주관사로 참여

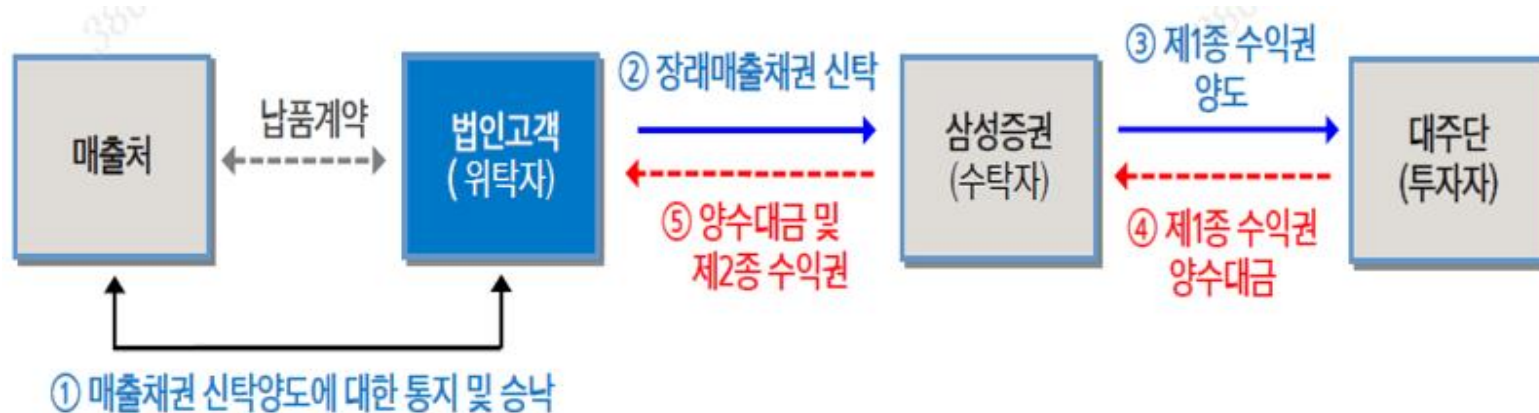
No.	시장구분	발행회사	신주상장일	유상증자 배정방식	공모규모 (십억원)	인수금액 (십억원)	인수비율	담당업무
1	KOSDAQ	제****	2015/08/11	실권주 일반공모	147.5	147.5	100%	대표주관
2	KOSPI	삼*****	2016/02/26	실권주 일반공모	1,265.2	-	-	모집주선
3	KOSPI	삼****	2016/11/28	실권주 일반공모	1,140.9	-	-	모집주선
4	KOSPI	삼***	2017/03/27	실권주 일반공모	338.3	-	-	발행사
5	KOSDAQ	세****	2017/08/24	실권주 일반공모	183.6	55.0	30%	공동주관
6	KOSPI	맥*****	2017/09/27	일반공모	147.2	58.9	40%	공동대표
7	KOSPI	일*****	2017/09/19	실권주 일반공모	200.9	200.9	100%	대표주관
8	KOSPI	미*****	2018/03/02	실권주 일반공모	700.0	11.3	15.7%	대표주관
9	KOSDAQ	에****	2018/04/10	실권주 일반공모	56.4	0.02	0.03%	대표주관
10	KOSDAQ	제*****	2018/09/14	실권주 일반공모	156.0	0.01	0.01%-	대표주관
11	KOSPI	한****	2018/11/07	일반공모	170.0	-	-	모집주선
12	KOSPI	웅****	2019/01/22	실권주 일반공모	89.0	0.005	0.01%	대표주관
13	KOSPI	아*****	2019/12/26	실권주 일반공모	236.5	236.5	100%	대표주관
14	KOSPI	진**	2020/11/16	실권주 일반공모	105.0	10.5	10%	공동주관
15	KOSPI	대***	2021/03/24	실권주 일반공모	2,500	200	8.0%	공동주관

* 삼성증권 정리

[자금조달 전략] 자산유동화(ABL·Asset Backed Loan)

- ▶ 자산유동화(ABL)는 법인으로부터 수탁한 자산을 기초로 자산유동화증권을 발행·유통시켜 자산의 유동성을 향상
 - 기업 신용과 절연 되어 신용 대출에 비해 상대적으로 우수한 크레딧을 확보
 - 당사 우수 고객 Pool을 활용해 원하는 시점 및 만기로 발행 및 매도하여 탄력적인 자금 조달이 가능

ABL 자금조달 흐름



[지속가능 전략] ESG 컨설팅

- ▶ 업계 최초로 신설된 리서치센터 산하 ESG 연구소에서 기업의 경제적 이익을 넘어, 환경과 발맞춰 장기적으로 번영할 수 있는 인사이트를 제공
- ▶ MSCI와 전략적 제휴를 통해 글로벌 수준의 리서치 서비스 및 투자 아이디어 제공

주요 서비스



MSCI제휴

“삼성증권, MSCI와 업계 최초 ESG 전략적 제휴 맺어”
: MSCI와 손잡고 ESG 서비스 제공

'21. 5. 21 한국경제



[지속가능 전략] 온라인 주총장

- ▶ 삼성증권은 2020년 주주총회부터 상장기업을 위한 전자투표 시스템을 운영 중으로, 2022년 기준 15개 그룹사를 포함한 600여개 상장사가 활용 중
- ▶ 올해 하반기 비상장기업 대상으로 서비스 확대 예정

[삼성증권 온라인 주총장]



[온라인 주총장 장점]

온라인 주총장

- ① 시스템을 무료로 제공합니다.
- ② 주주총회 시즌에 전담 지원 T/F를 운영합니다.
- ③ 3년간 상장회사 주주총회 1,000건 이상의 전자투표 무사고 운영 경험을 보유하고 있습니다.

[지속가능 전략] 패밀리 오피스

- ▶ 삼성증권은 자산 기준 1,000억 이상 기업의 오너를 위한 패밀리 오피스 서비스를 제공하고 있으며, 약 20조원 규모의 자산을 관리하고 있습니다.



FAMILY OFFICE

by 삼성증권 SNI

삼성증권 패밀리 오피스는 기업의 오너를 위해서
자산관리(Wealth Management), 기업솔루션(Corporate Solution),
가업 승계(Heritage Strategy) 서비스를 제공해 드립니다.

[지속가능 전략] 임직원 주식보상

- ▶ 네이버, 카카오 등 다수 국내/외 주요 기업을 대상으로 Stock Grant, 스톡옵션 등 주식 보상 제도를 성공적으로 운영
 - 제도 설계부터 실제 주식 매매까지 전 과정에 걸쳐 다양한 서비스 제공 및 대량 계좌 개설을 통한 원스톱 주식 입고 및 비대면 실명 확인, 보호예수 기간 중 질권 설정/해지 등 사용자 친화적 서비스 제공

대량계좌개설/대량입고



- 대상 임직원 명부를 통한 일괄 계좌개설
- 출고계좌에서 입고계좌로 One-Stop 일괄 주식입고

기업 전담 직원 배치 및 임직원별 담당자 배정



- 기업 전담 RM(Relationship Manager) 배정
- 임직원별 Financial Manager 상담 제공

비대면 실명확인



- 지점방문 없이 모바일 앱 활용한 실명확인
- 비대면 무료 IRP 가입

보호예수(Lock-up)



- 의무보유기간 도래 시까지 질권설정(필요시)
- 퇴직 등 해지사유 발생 시 개별 질권해지 처리



PART 02

삼성증권 특화 서비스

- CEO/CFO 포럼
- Next CEO 포럼
- 상장기업 Untact Summit
- 비상장기업 Untact Corporate Academy
- Korea Start-up Scale-up Day
- VC/CVC 포럼
- Founder100 Club

[특화 서비스] CEO/CFO 포럼

- ▶ 우리나라 최고 수준의 품격 있는 회원들이 인적, 지적 교류의 장을 누릴 수 있는 프로그램으로, 국내외 최고의 석학과 노벨상 후보 과학자, 글로벌 혁신기업 경영진들의 강연을 듣고 다양한 분야의 리더들과 교류하며 최신 트렌드와 경영 인사이트를 얻는 기회를 제공 (1~7기 총 1,200여명의 동문 회원)

[주요 회원사]



[2021년 개강식, 삼성금융연수원]



[특화 서비스] Next CEO 포럼

- ▶ 삼성증권의 우수 법인 고객에게 후계자의 경영자 역량 배양과 후계자 간 네트워킹을 위한 포럼 구성. 금융/회계/마케팅/조직관리 등 실무 역량 강화는 물론, 기수별 연례 총동문 행사와 기수 간 수시 네트워킹 (1~11기 총 700여명)

[주요 회원사]



※ 매 기수(2021년 10기) 80개사 운영 중

▼ 2021년 개강식, 삼성금융연수원



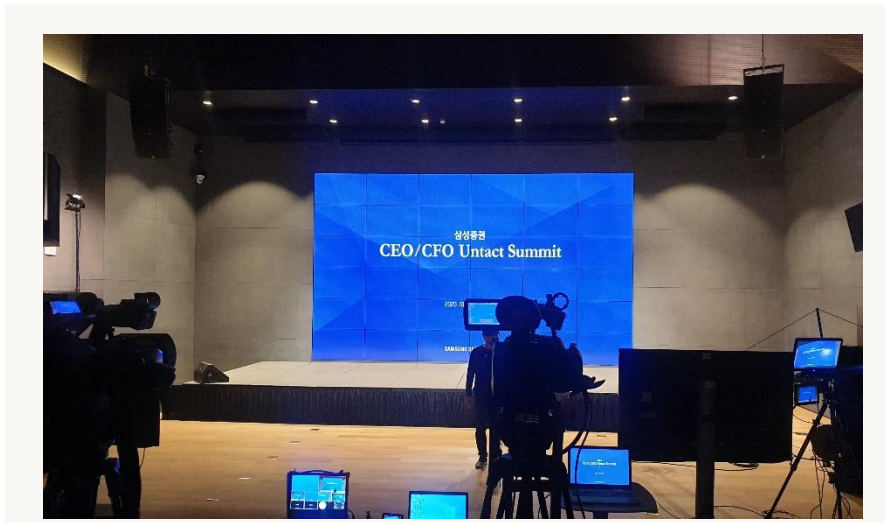
[특화 서비스] 상장기업 Untact 포럼

- ▶ 상장사 2,500명의 최고경영진을 위해
국내 최고 수준의 온라인 강의를 통한 경영 인사이트를 제공합니다.

상장기업 Untact Summit



『코로나 사피엔스 한국의 미래』 장하준 교수, 최재천 교수, 최재붕 교수



[특화 서비스] Korea Start-up Scale-up Day

- ▶ 대한민국 Startup 생태계를 지원하고, 유망 기업의 성장 스토리를 소개하는 멤버십 행사이며, VC 700명, CVC 600명, 스타트업/기관투자자/고액자산가 900명 등 총 2,200명이 함께 합니다.

KSS IR 발표 Startup

주제	회사
반도체	리벨리온, 오픈엣지테크놀로지, 퓨리오사AI
친환경/그린	씨워드, 이큐브랩, 그리드위즈
메타버스	모빌테크, 비브스튜디오스, 어메이즈VR
핀테크	하이퍼리즘, 보맵, 크래프트테크놀로지스
CES 2022 혁신상	올리브헬스케어, 룰루랩, 레티널
산업용 로봇틱스	뉴로메카, 씨메스, 원프레딕트, 트위니
에듀테크	클래스팅, 에누마코리아, 아이엔지스토리
리오프닝(여행/레저)	H20호스피탈리티, 트래블월렛, 왓티, 온다

KSS IR 주요 멤버십 참여 회사

구분	회사
Mega VC	소프트뱅크, 스톤브릿지, 인터베스트, DSC, LB, 현대, HB, KTB 등
유니콘 CVC	네이버, 카카오, 쿠팡 등
대기업 CVC	현대차, CJ, 삼성, 코오롱, GS 등
대학기술지주	서울대, 카이스트, 고려대, 경북대 등
지자체 VC	경기, 경남, 대구 등

[특화 서비스] VC/CVC 포럼

- ▶ VC/CVC의 대표님들께 인적, 지적 교류의 장을 제공하는 프로그램입니다.
글로벌 트렌드와 산업별 리더의 강연은 물론 업계를 대표하는 훌륭한 회원들과 교류하며 투자 인사이트와 네트워크 기회를 제공합니다.

VC 포럼



『2022년 VC포럼 개강식』

CVC 포럼

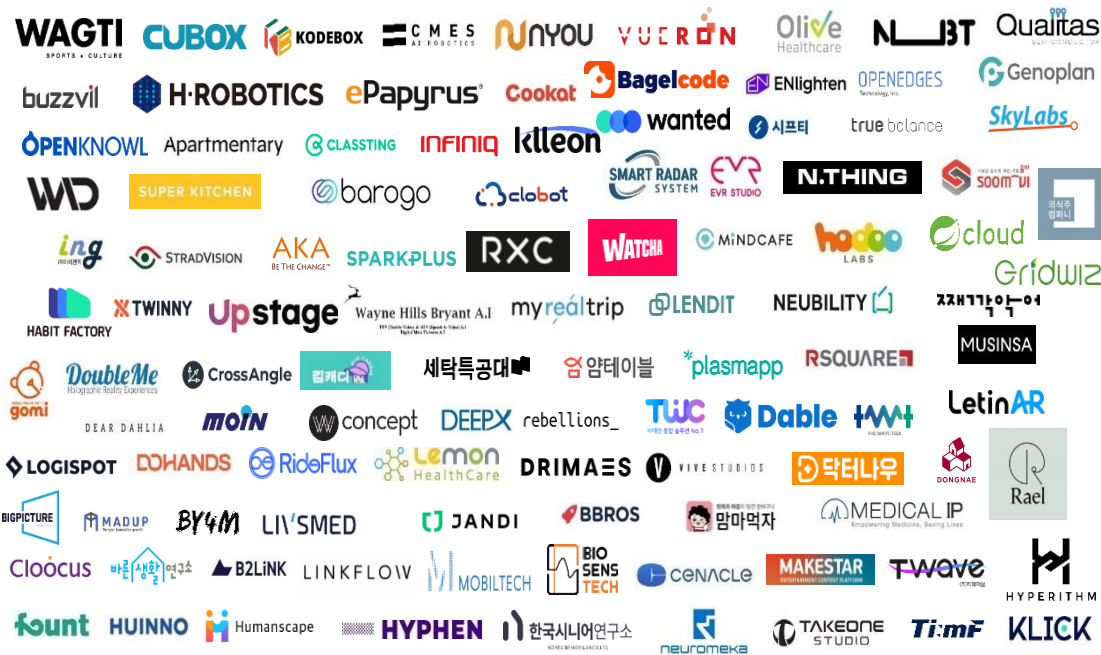


『2022년 CVC포럼 개강식』

[특화 서비스] Founders Club

- ▶ 미래의 유니콘 기업이 될 유망 스타트업 대표님들께 선배 창업가의 경험과 글로벌 기업들의 혁신 사례를 통해 성장을 지원하고 Private 생태계 주요 Player 들과 협력할 수 있는 기회를 제공합니다.

[주요 회원사]



[2022년 개강식, 삼성금융연수원]



Samsung

Financial Networks